

APOTEK
PASFARMA

Udah, Buka Apotek Pasfarma Aja!

 apotekpas.com

 @apotekpasfarma

Harga Mulai ~~696jt~~

298 jt

Siap Buka



Double Diskon

Diskon

Kemitraan

Cashback

50% + **30** Juta



Triple Bonus

Stok Obat
Ditambah

Sepeda
Listrik

Air
Fryer

40 jt



Buka Kemitraan Apotek Pasfarma Lebih Tenang!



Garansi

SDM & 30++ Perizinan Diuruskan



Terjangkau

Lebih Cepat Balik Modal



Berpengalaman

Didukung Puluhan Tim Ahli



Perusahaan Retail Obat dengan Pertumbuhan yang Cepat

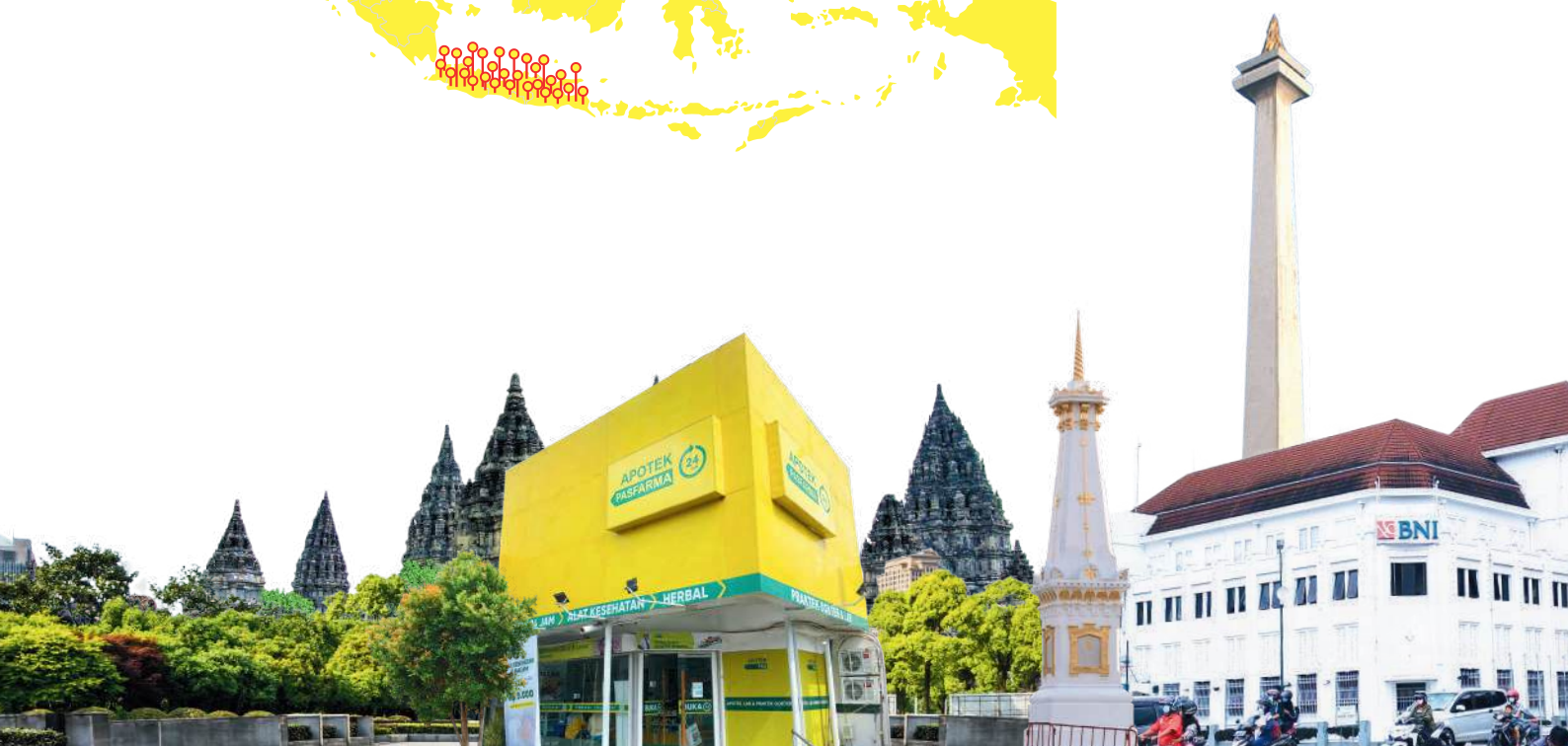
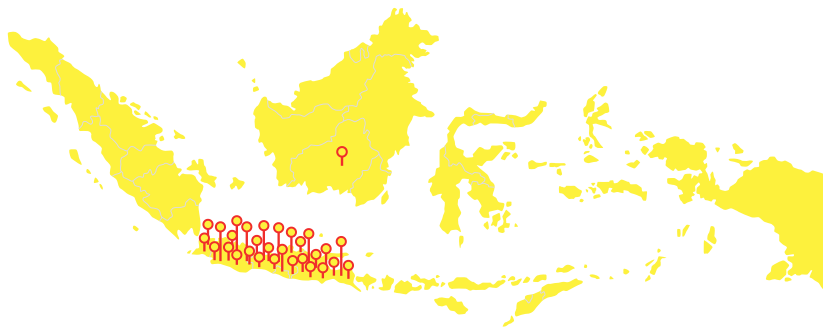
Puluhan Cabang dalam 2 Tahun Sejak Dimitrakan

Tentang Pasfarma

Berdiri sejak 2022 dan dalam satu tahun sudah memiliki belasan cabang di pulau Jawa & Kalimantan.



Apotek Pasfarma menjadi pilihan tepat investasi dan pionir layanan kesehatan di seluruh Indonesia dengan layanan prima & produk asli yang terjangkau. ”



Waktunya Anda Membuka Kemitraan di Industri Terbaik dengan Merek Terbaik

01.

Sekarang Semua Profesi Bisa Buka Apotek

Dengan support penuh, bukan hanya nakes yang bisa buka apotek.

02.

Saatnya Nakes Buka Bisnis

Tebus resep pasien Anda, di apotek milik Anda sendiri.

03.

Margin yang Sehat

Margin tinggi dengan distribusi tertutup, menjadikan pesaing tidak banyak.

04.

Peluang Ekspansi Bisnis

Bisa dibuka praktik dokter, laboratorium, kecantikan di tempat yang sama.

05.

Brand Terbukti & Teruji

Puluhan cabang di Pulau Jawa & Kalimantan hanya dalam 2 tahun sejak dimitrankan.

06.

Apotek Bukan Kemitraan Musiman

Bisnis jangka panjang dan selalu dibutuhkan semua orang.

Komitmen 5 Pelayanan Terbaik

Komitmen kami untuk selalu memberikan pelayanan terbaik untuk semua pihak



Mitra

Support penuh operasional, marketing, SDM, dll.



Pasien

Produk asli, harga bersaing, buka 24 jam.



Pemerintah

Taat dengan regulasi & memberi kontribusi.



Tenaga Kesehatan

Membuka lapangan kerja yang memberi manfaat ke masyarakat sekitar.



Supplier

Menyebarkan produk berkualitas semakin dekat dengan konsumen.



SATU-SATUNYA DI INDONESIA

GARANSI

SDM dan Perizinan Diuruskan

- ✔ Surat Tanda Registrasi Apoteker (STRA)
- ✔ Rekomendasi IAI Cabang
- ✔ Surat Izin Praktek Apoteker (SIPA)
- ✔ Izin Dinas Kesehatan
- ✔ 30++ Izin Lain Diuruskan, Tinggal Terima Beres!



3 Keunggulan Apotek Pasfarma

Pertama & Satu-Satunya di Indonesia



Masa Kemitraan Lama, 6 Tahun

Kemitraan apotek dengan masa lama, lebih tenang



Management Fee Termurah, 1,6%/ Bulan

Dengan management fee murah, lebih banyak keuntungan masuk ke Anda



GARANSI SDM Dicarikan & 30++ Izin Diuruskan

Kini buka apotek tidak perlu menjalani ribet & rumitnya proses pendirian, kami urus

Tahapan Menjadi Mitra



1
Hubungi
Tim Pemasaran



2
Survey
Lokasi



3
Tanda Tangan
Perjanjian



4
Grand
Opening



50% Diskon Kemitraan

TERLARIS

EKSKLUSIF 

**APOTEK
PASFARMA**

HEMAT

~~696jt~~
348jt

~~1156jt~~
578jt

AUTO PILOT

~~1.856jt~~
928jt

Harga	Termurah	 Ekonomis	Terjangkau
Perizinan	Dicover Penuh	Dicover Penuh	Dicover Penuh
SDM	Dicarikan 6 Bulan	Dicarikan 6 Tahun	Dicarikan 6 Tahun
Training	Online	Online dan Offline	Online dan Offline
Fasad	Banner	Aluminium	Aluminium
Kas Awal	25 Juta	40 Juta	120 Juta
Stok Obat Awal	15 Juta	40 Juta	80 Juta
Pendampingan	6 Tahun	6 Tahun	6 Tahun
Grand Opening	-	Dicover Penuh	Dicover Penuh
Durasi Kemitraan	6 Tahun	6 Tahun	6 Tahun
Operator	Mitra	Mitra	Pusat

**Harga
Khusus IFRA**



298jt

548jt

878jt

*Harga P. Jawa





Tipe Kerjasama

Paket Hemat

- ✓ Harga Terjangkau
- ✓ Garansi Izin Diuruskan
- ✓ Garansi SDM Dicarikan
- ✓ Gratis Training SDM (Online)
- ✓ Soft Opening
- ✓ Support Marketing
- ✓ BEP Lebih Cepat
- ✓ Luas Apotek 21-30m²

~~696jt~~

298jt

Double Diskon

Diskon

Kemitraan

Cashback

50% + **30** Juta



Penawaran Terbatas Spesial IFRA

~~696~~ Juta

298 

Financial Projection

A. Masa Kemitraan

Masa kemitraan Apotek Pafarma adalah 6 tahun yang dihitung sejak soft opening Apotek Pafarma.

B. Renewal Fee

Renewal Fee adalah biaya perpanjangan masa kemitraan setelah 6 tahun kerjasama selesai. Biaya pembaruan kemitraan adalah biaya yang wajib dibayarkan untuk pembaruan perjanjian kemitraan yaitu 2% dari total omset setahun (rata-rata tahun ke-3 dan ke-4). Pembayaran dilakukan selambatnya 1 bulan setelah penandatanganan perjanjian kemitraan yang baru.

C. Management Fee

Management Fee adalah imbalan sehubungan dengan penggunaan Hak Kekayaan Intelektual berupa merk dan biaya jasa konsultasi di bidang manajemen. Management Fee Wajib dibayar tiap bulannya oleh Mitra kepada Pemberi Kemitraan sejumlah 1,6% dari total penjualan bulanan Besar persentase Management Fee bersifat flat selama masa kerjasama.



Total Rincian Biaya Kemitraan Paket Hemat

Total biaya kemitraan yang dibutuhkan dan dibayarkan ke Apotek Pafarma Pusat adalah sebesar **Rp298.000.000**, terdiri dari biaya sewa merk dan paket kemitraan.

Modal Awal	Biaya
Biaya Sewa Merek (6 tahun)	98.000.000
Stok Obat dan Kas Apotek	40.000.000
Biaya Pendirian	160.000.000
Total	298.000.000



PROYEKSI BALIK MODAL PAKET HEMAT

	MODAL AWAL		
Biaya Sewa Merek (6 tahun)	98,000,000.00		
Stok Obat dan Kas Apotek	40,000,000.00		
Paket Kemitraan	160,000,000.00		
Total	298,000,000.00		
SKENARIO PENJUALAN	RENDAH	NORMAL	OPTIMIS
Estimasi customer datang/hari (orang)	77	83	90
Total pembelian customer di Apotek	Rp50,000	Rp50,000	Rp50,000
Rata-rata penjualan harian	3,850,000.00	4,150,000.00	4,500,000.00
Total Penjualan 1 Bulan	115,500,000.00	124,500,000.00	135,000,000.00
Laba Kotor (25%) 1 Bulan	28,875,000.00	31,125,000.00	33,750,000.00
Biaya Operasional			
Karyawan 4 orang	13,000,000.00	13,000,000.00	13,000,000.00
Sewa Tempat	5,000,000.00	5,000,000.00	5,000,000.00
Listrik dan Air	1,000,000.00	1,000,000.00	1,000,000.00
Telepon dan Internet	500,000.00	500,000.00	500,000.00
Royalty Fee 1,6%	1,848,000.00	1,992,000.00	2,160,000.00
ATK dan Rumah Tangga	250,000.00	250,000.00	250,000.00
Amortisasi dan Depresiasi (Biaya Penyusutan Aset Apotek)	2,000,000.00	2,000,000.00	2,000,000.00
TOTAL	23,598,000.00	23,742,000.00	23,910,000.00
LABA BERSIH 1 BULAN	5,277,000.00	7,383,000.00	9,840,000.00
LABA BERSIH 1 TAHUN	63,324,000.00	88,596,000.00	118,080,000.00
BEP	4.7	3.4	2.5

*Hitungan ini adalah simulasi dari cabang yang sudah beroperasi

Apotek PASFARMA dan Pertamina Patra Niaga Resmi Jalin Kerja Sama



Pasfarma Dipercaya Oleh Pertamina Patra Niaga Sebagai Satu-satunya Partner Bisnis Non-Fuel Retail di Bidang Management Apotek

Fasilitas Paket Hemat

Fasilitas	298 JUTA
Standar Luas Lokasi	21- 30m ²
Jangka Waktu Sewa Merek	6 tahun
Harga Sewa Merek	Rp98,000,000
Royalti	1,6%
Renewal Fee	2% dari total omset di tahun ketiga dan keempat
Rincian Sarpras Medis	Diadakan oleh Pusat
Rincian Sarpras Non-Medis	Sebagian diadakan oleh Mitra
Rincian Operasional Set-up	Partisi triplek rangka Kaso
	Neonbox bahan MMT diadakan pusat
	Etalase bahan aluminium diadakan pusat maksimal 3 m ²
	Fasad bahan MMT diadakan oleh pusat
Sistem Training	Online
Materi Training	Training Manajemen Apotek
	Training Materi kefarmasian (kepakaran Apoteker)
	Training Proses operasional Apotek
	Training SOP Apotek
	Training Sistem apotek (apotek digital)
	Training Hospitality
	Training keramah-tamahan terhadap customer
	Training Grooming Karyawan
	Quiz setiap selesai materi
	Evaluasi Apotek
Grand Opening	Diadakan oleh Mitra
Program Marketing	PDF Program Marketing akan diberikan ke cabang, eksekusi akan dilakukan langsung oleh mitra setelah Soft Opening
Kas Apotek	25 juta
SKU (stock keeping unit)	Nilai stok awal: 15 juta, SKU 310++ item
	Obat Generik Owa: 55 item
	Obat Paten Owa: 23 item
	Obat Topical Paten: 36 item
	Obat Sirup dan Drop Owa: 14 item
	Obat OTC: 185 item
Garansi SDM	Dicarikan sampai 6 bulan setelah Soft Opening
Biaya tim operasional	Sampai Soft Opening
Biaya Gaji SDM Apotek	Ditanggung Mitra
Biaya Perizinan Apotek	Include Paket Kemitraan

Rincian Paket Investasi Awal



Stok obat awal

Stok obat disediakan oleh Apotek Pasfarma senilai 15 juta. Mitra diperbolehkan untuk menambahkan jumlah stok obat awal.

Kas Awal Apotek

Modal awal yang digunakan untuk operasional apotek.

Perizinan Apotek

Perizinan akan diurus oleh apotek Pasfarma meliputi pendirian badan usaha, perizinan surat izin praktek apoteker dan surat izin apotek.

Pendampingan Perekrutan SDM

SDM yang dibutuhkan berjumlah 5 orang (2 Apoteker, 3 Asisten Apoteker/TTK). Pemenuhan SDM akan dibantu oleh Tim HRD Apotek Pasfarma.

Biaya Training

Peserta training yaitu 5 Orang SDM dan 1 Orang dari mitra atau yang mewakili. Training akan dilakukan secara berkala dan berkelanjutan (online) terdiri dari training pra-launching sampai Soft Opening.

Exterior

Exterior berupa fasad utama Apotek Pasfarma dan neon box penunjuk jalan. Exterior dibuat oleh Tim Exterior Apotek Pasfarma.

Interior

Interior berupa pemasangan partisi dan melengkapi sarana & prasarana di Apotek Pasfarma.

Logistik Non Obat

Perlengkapan apotek berupa tas plastik, tas kertas, plastik klip, etiket, paper cup.

Instalasi dan Training Aplikasi Kasir (SimSehat)

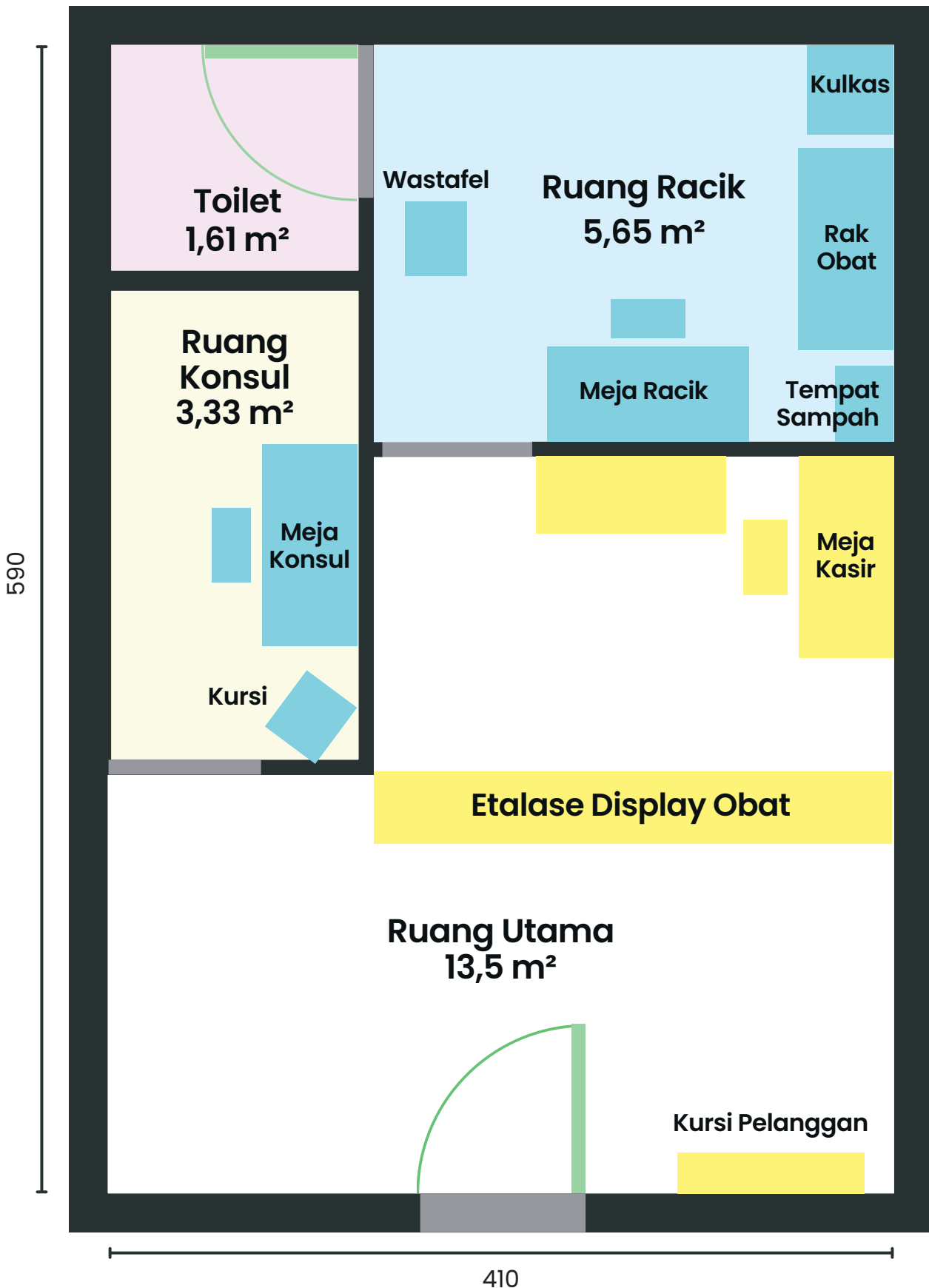
Aplikasi digunakan untuk seluruh kegiatan operasional mulai dari POS (point of sales), manajemen stock, order obat, membuat laporan keuangan, kontrol omzet, dll). Aplikasi dapat digunakan selama masa kemitraan, jika masa kemitraan sudah habis dan tidak diperpanjang, Aplikasi akan dinonaktifkan.

Soft Opening

Pendampingan secara langsung dalam persiapan pembukaan Apotek dan pendampingan secara online oleh Tim Apotek Pasfarma.



Contoh Denah Lokasi Apotek Pafarma



*Skala dalam ukuran CM

Cabang Apotek Pasfarma Hemat



Rekomendasi Lokasi

- ✓ Lingkungan Apartemen
- ✓ Ruko Pinggir Jalan
- ✓ Mall/Pusat Perbelanjaan
- ✓ Lingkungan Komplek/Perumahan
- ✓ Lingkungan Padat Penduduk
- ✓ Lingkungan Sekolah dan Perkantoran



Tipe Kerjasama

Paket Eksklusif

- ✓ Harga Terjangkau
- ✓ Garansi Izin Diuruskan
- ✓ Garansi SDM Dicarikan
- ✓ Gratis Training SDM
- ✓ Supervisi Grand Opening
- ✓ Support Marketing
- ✓ BEP Lebih Cepat
- ✓ Luas Apotek 40m²

~~1.156jt~~

548jt

Double Diskon

Diskon

Kemitraan

Cashback

50% + **30** Juta



Penawaran Terbatas Spesial IFRA

~~1.156 Juta~~

548 

Financial Projection

A. Masa Kemitraan

Masa kemitraan Apotek Pafarma adalah 6 tahun yang dihitung sejak soft opening Apotek Pafarma.

B. Renewal Fee

Renewal Fee adalah biaya perpanjangan masa kemitraan setelah 6 tahun kerjasama selesai. Biaya pembaruan kemitraan adalah biaya yang wajib dibayarkan untuk pembaruan perjanjian kemitraan yaitu 2% dari total omset setahun (rata-rata tahun ke-3 dan ke-4). Pembayaran dilakukan selambatnya 1 bulan setelah penandatanganan perjanjian kemitraan yang baru.

C. Management Fee

Management Fee adalah imbalan sehubungan dengan penggunaan Hak Kekayaan Intelektual berupa merk dan biaya jasa konsultasi di bidang manajemen. Management Fee Wajib dibayar tiap bulannya oleh Mitra kepada Pemberi Kemitraan sejumlah 1,6% dari total penjualan bulanan Besar persentase Management Fee bersifat flat selama masa kerjasama.



Total Rincian Biaya Kemitraan Paket Eksklusif

Total biaya kemitraan yang dibutuhkan dan dibayarkan ke Apotek Pafarma Pusat adalah sebesar **Rp548.000.000**, terdiri dari biaya sewa merk dan paket kemitraan.

Modal Awal	Biaya
Biaya Sewa Merek (6 tahun)	98.000.000
Stok Obat dan Kas Apotek	120.000.000
Biaya Pendirian	330.000.000
Total	548.000.000



PROYEKSI BALIK MODAL PAKET EKSKLUSIF

	MODAL AWAL		
Biaya Sewa Merek (6 tahun)	98,000,000.00		
Paket Kemitraan	330,000,000.00		
Kas	40,000,000.00		
Stok Obat Awal	80,000,000.00		
Total	548,000,000.00		
SKENARIO PENJUALAN	RENDAH	NORMAL	OPTIMIS
Estimasi customer datang/hari (orang)	68	75	84
Total pembelian customer di Apotek	Rp70,000	Rp70,000	Rp70,000
Rata-rata penjualan harian	4,760,000.00	5,250,000.00	5,880,000.00
Total Penjualan 1 Bulan	142,800,000.00	157,500,000.00	176,400,000.00
Laba Kotor (25%) 1 Bulan	35,700,000.00	39,375,000.00	44,100,000.00
Biaya Operasional			
Karyawan 4 orang	15,000,000.00	15,000,000.00	15,000,000.00
Sewa Tempat	5,000,000.00	5,000,000.00	5,000,000.00
Listrik dan Air	1,500,000.00	1,500,000.00	1,500,000.00
Telepon dan Internet	500,000.00	500,000.00	500,000.00
Royalty 1,6%	2,284,800.00	2,520,000.00	2,822,400.00
ATK dan Rumah Tangga	250,000.00	250,000.00	250,000.00
Amorty dan Depresiasi (Biaya Penyusutan Aset Apotek)	1,500,000.00	1,500,000.00	1,500,000.00
TOTAL	26,034,800.00	26,270,000.00	26,572,400.00
LABA BERSIH 1 BULAN	9,665,200.00	13,105,000.00	17,527,600.00
LABA BERSIH 1 TAHUN	115,982,400.00	157,260,000.00	210,331,200.00
DEVIDEN MITRA (50%)	57,991,200.00	78,630,000.00	105,165,600.00
CADANGAN KAS (50%)	57,991,200.00	78,630,000.00	105,165,600.00
BEP	4.7	3.5	2.6

*Hitungan ini adalah simulasi dari cabang yang sudah beroperasi

Apotek PASFARMA dan Pertamina Patra Niaga Resmi Jalin Kerja Sama

**APOTEK
PASFARMA**

**PERTAMINA
PATRA NIAGA**



Pasfarma Dipercaya Oleh Pertamina Patra Niaga Sebagai Satu-satunya Partner Bisnis Non-Fuel Retail di Bidang Management Apotek

Fasilitas Paket Eksklusif

Fasilitas	548 JUTA
Standar Luas Lokasi	Minimal 40 m ²
Jangka Waktu Sewa Merek	6 tahun
Harga Sewa Merek	Rp98,000,000
Royalti	1,6%
Renewal Fee	2% dari total omset di tahun ketiga dan keempat
Rincian Sarpras Medis	Diadakan oleh Pusat
Rincian Sarpras Non-Medis	Diadakan oleh Pusat
Rincian Operasional Set-up	Partisi Gypsum/GRC rangka Holo/Kanalce
	Neonbox bahan akrilik
	Etalase bahan Aluminium putih (max 5m)
	Fasad bahan ACP (max 2,5m x 5m)
Sistem Training	Online dan Offline
Materi Training	Training Manajemen Apotek
	Training Materi kefarmasian (kepakaran Apoteker)
	Training Proses operasional Apotek
	Training SOP Apotek
	Training Sistem apotek (apotek digital)
	Training Hospitality
	Training keramah-tamahan terhadap customer
	Training Grooming Karyawan
	Quiz setiap selesai materi
	Evaluasi Apotek
	Quality Control di Apotek Cabang (datang ke cabang)
Grand Opening	Diadakan oleh Pusat
Program Marketing	PDF Program Marketing akan diberikan ke cabang, eksekusi akan dilakukan langsung oleh mitra dan/atau Pusat.
Kas Apotek	40 juta
SKU (stock keeping unit)	Nilai stok awal: 80 juta, SKU 450++ item
	Obat Generik Owa: 87 item
	Obat Paten Owa: 46 item
	Obat Topical Paten: 76 item
	Obat Sirup dan Drop Owa: 21 item
	Obat OTC: 265 item
Garansi SDM	Selama 6 tahun
Biaya tim operasional	Include Paket Kemitraan (sampai 1 tahun pertama)
Biaya Gaji SDM Apotek	Ditanggung Mitra
Biaya Perizinan Apotek	Include Paket Kemitraan

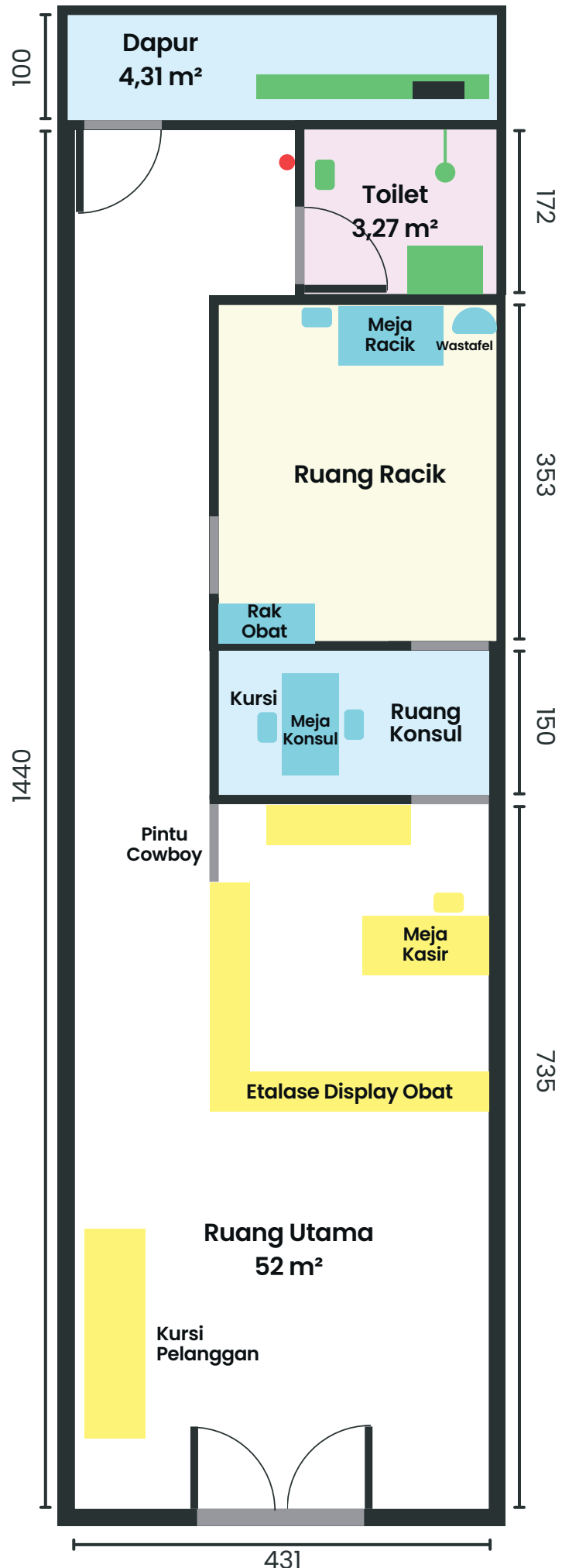
Cabang Apotek Pasfarma Eksklusif



Rekomendasi Lokasi

- ✔ Lingkungan Apartemen
- ✔ Ruko Pinggir Jalan
- ✔ Mall/Pusat Perbelanjaan
- ✔ Lingkungan Komplek/Perumahan
- ✔ Lingkungan Padat Penduduk
- ✔ Lingkungan Sekolah dan Perkantoran

Contoh Denah Lokasi Apotek Pafarma



*Skala dalam ukuran CM



Tipe Kerjasama

Paket Autopilot

- ✓ Harga Terjangkau
- ✓ Garansi Izin Diuruskan
- ✓ Garansi SDM Dicarikan
- ✓ Gratis Training SDM
- ✓ Supervisi Grand Opening
- ✓ Support Marketing
- ✓ BEP Lebih Cepat
- ✓ Luas Apotek 60m²

~~1.856jt~~

878 jt

Double Diskon

Diskon

Kemitraan

Cashback

50% + **30** Juta



Penawaran Terbatas Spesial IFRA

~~1.856 Juta~~

878 

Financial Projection

A. Masa Kemitraan

Masa kemitraan Apotek Pafarma adalah 6 tahun yang dihitung sejak soft opening Apotek Pafarma.

B. Renewal Fee

Renewal Fee adalah biaya perpanjangan masa kemitraan setelah 6 tahun kerjasama selesai. Biaya pembaruan kemitraan adalah biaya yang wajib dibayarkan untuk pembaruan perjanjian kemitraan yaitu 2% dari total omset setahun (rata-rata tahun ke-3 dan ke-4). Pembayaran dilakukan selambatnya 1 bulan setelah penandatanganan perjanjian kemitraan yang baru.

C. Management Fee

Management Fee adalah imbalan sehubungan dengan penggunaan Hak Kekayaan Intelektual berupa merk dan biaya jasa konsultasi di bidang manajemen. Management Fee Wajib dibayar tiap bulannya oleh Mitra kepada Pemberi Kemitraan sejumlah 1,6% dari total penjualan bulanan Besar persentase Management Fee bersifat flat selama masa kerjasama.



Total Rincian Biaya Kemitraan Paket Autopilot

Total biaya kemitraan yang dibutuhkan dan dibayarkan ke Apotek Pafarma Pusat adalah sebesar **Rp878.000.000**, terdiri dari biaya sewa merk dan paket kemitraan.

Modal Awal	Biaya
Biaya Sewa Merek (6 tahun)	98.000.000
Stok Obat dan Kas Apotek	200.000.000
Biaya Pendirian	580.000.000
Total	878.000.000



PROYEKSI BALIK MODAL PAKET AUTOPILOT

		MODAL AWAL		
Biaya Sewa Merek (6 tahun)		98,000,000.00		
Paket Kemitraan		580,000,000.00		
Kas		120,000,000.00		
Stok Obat Awal		80,000,000.00		
Total		878,000,000.00		
SKENARIO PENJUALAN		RENDAH	NORMAL	OPTIMIS
Es masi customer datang/hari (orang)		78	85	100
Total pembelian customer di Apotek		Rp75,000	Rp75,000	Rp75,000
Rata-rata penjualan harian		5,850,000.00	6,375,000.00	7,500,000.00
Total Penjualan 1 Bulan		175,500,000.00	191,250,000.00	225,000,000.00
Laba Kotor (25%) 1 Bulan		43,875,000.00	47,812,500.00	56,250,000.00
Biaya Operasional				
Karyawan 4 orang		15,000,000.00	15,000,000.00	15,000,000.00
Sewa Tempat		6,000,000.00	6,000,000.00	6,000,000.00
Listrik dan Air		2,000,000.00	2,000,000.00	2,000,000.00
Telepon dan Internet		500,000.00	500,000.00	500,000.00
Royalty Fee 1,6%		2,808,000.00	3,060,000.00	3,600,000.00
ATK dan Rumah Tangga		350,000.00	350,000.00	350,000.00
Amortisasi dan Depresiasi (Biaya Penyusutan Aset Apotek)		1,500,000.00	1,500,000.00	1,500,000.00
TOTAL		28,223,280.00	28,410,000.00	28,950,000.00
LABA BERSIH 1 BULAN		15,717,000.00	19,402,500.00	27,300,000.00
Mitra (70%)		11,001,900.00	13,581,750.00	19,110,000.00
Pusat (30%)		4,715,100.00	5,820,750.00	8,190,000.00
LABA BERSIH 1 TAHUN		188,604,000.00	232,830,000.00	327,600,000.00
Mitra (70%)		132,022,800.00	162,981,000.00	229,320,000.00
Pusat (30%)		56,581,200.00	69,849,000.00	98,280,000.00
BEP		4.7	3.8	2.7

*Hitungan ini adalah simulasi dari cabang yang sudah beroperasi

Apotek Pasfarma dan Pertamina Patra Niaga Resmi Jalin Kerja Sama



Pasfarma Dipercaya Oleh Pertamina Patra Niaga Sebagai Satu-satunya Partner Bisnis Non-Fuel Retail di Bidang Management Apotek

Fasilitas (Autopilot)	878 JUTA
Standar Luas Lokasi	60m ²
Jangka Waktu Sewa Merek	6 tahun
Harga Sewa Merek	Rp98,000,000
Royalti	1,6% + PPN 11%
Renewal Fee	2% dari total omset di tahun ketiga dan keempat
Rincian Sarpras Medis	Diadakan oleh Pusat
Rincian Sarpras Non-Medis	Diadakan oleh Pusat
Rincian Operasional Set-up	Partisi Gypsum/GRC rangka Holo/Kanalce
	Neonbox bahan akrilik
	Etalase bahan HPL
	Fasad bahan ACP
Sistem Training	Online dan Offline
Materi Training	Training Manajemen Apotek
	Training Materi kefarmasian (kepakaran Apoteker)
	Training Proses operasional Apotek
	Training SOP Apotek
	Training Sistem apotek (apotek digital)
	Training Hospitality
	Training keramah-tamahan terhadap customer
	Training Grooming Karyawan
	Quiz setiap selesai materi
	Evaluasi Apotek
	Quality Control di Apotek Cabang (datang ke cabang)
	Training Apotek Pasca Grand Opening
Grand Opening	Diadakan oleh Pusat
Program Marketing	PDF Program Marketing akan diberikan ke cabang, eksekusi akan dilakukan Pusat setelah program disampaikan ke Mitra
Kas Apotek	120 juta
SKU (stock keeping unit)	Nilai stok awal: 80 juta, SKU 550++ item
	Obat Generik Owa: 87 item
	Obat Paten Owa: 46 item
	Obat Topical Paten: 76 item
	Obat Sirup dan Drop Owa: 21 item
	Obat OTC: 337 item
Garansi SDM	Selama 6 tahun
Biaya tim operasional	Include Paket Kemitraan
Biaya Gaji SDM Apotek	Include Paket Kemitraan
Biaya Perizinan Apotek	Include Paket Kemitraan
Bagi Hasil	Mitra = 70% dan Pusat = 30%

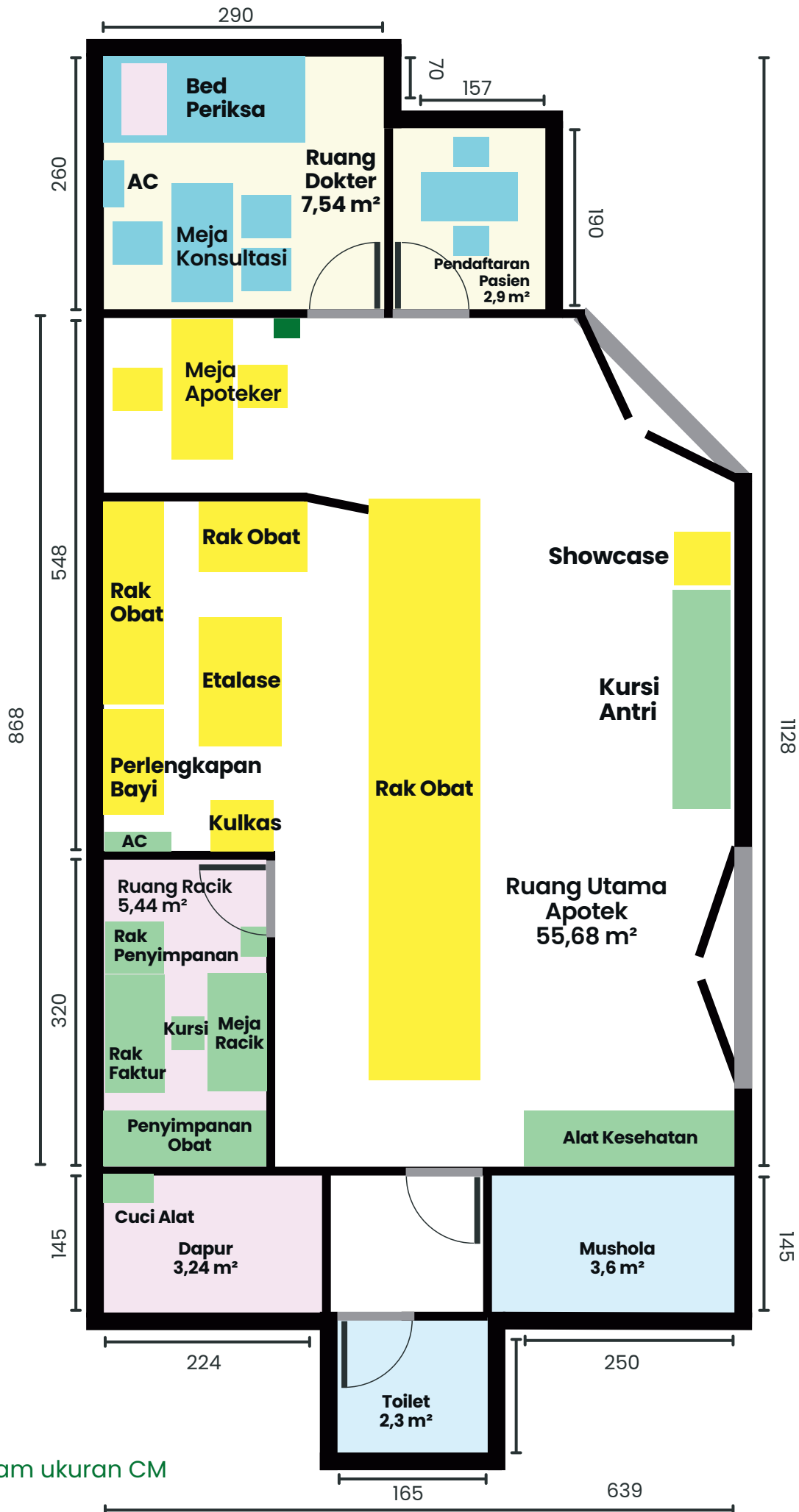
Cabang Apotek Pasfarma Autopilot



Rekomendasi Lokasi

- ✔ Lingkungan Apartemen
- ✔ Ruko Pinggir Jalan
- ✔ Mall/Pusat Perbelanjaan
- ✔ Lingkungan Komplek/Perumahan
- ✔ Lingkungan Padat Penduduk
- ✔ Lingkungan Sekolah dan Perkantoran

Contoh Denah Lokasi Apotek Pafarma



*Skala dalam ukuran CM

Apa Kata Mitra Apotek Pafarma?



Ibu Hj. Siti Fatimah *(Ibu rumah tangga)*
Drs. H. Masrani Arsyad, M. Pd.I *(Pensiunan)*

Mitra Apotek Pafarma

"Saya tertarik untuk masuk dengan kemitraan Apotek Pafarma karena pertama hanya diminta menyiapkan duitnya saja. Kedua saya hanya duduk manis saja, mulai dari rekrutmen SDM sudah dicarikan."



Agustinus Kristiawan *(Pebisnis)*

Mitra Apotek Pafarma Solo

"Selama persiapan saya running aja, karena saya pilih paket Autopilot. Jadi saya terima beres, karena semuanya sudah diuruskan oleh tim pusat."



Nugraha Dwi Suraida

Pengelola Apotek Pafarma Gresik

"Saya suka dengan sistem kemitraan di Apotek Pafarma, karena semua didampingi sampai buka. SDM yang dicarikan juga berkualitas. Terimakasih Pafarma."

Potensi Pendapatan lain-lain

Sewa Display

Terdapat premium space yang bisa digunakan untuk display produk dari suatu brand. Nantinya akan disewakan dan keuntungan sepenuhnya menjadi hak Mitra.

Peluang Untuk Membuka Tempat Praktek Dokter

Jika terdapat space lebih dapat digunakan untuk membuka praktek dokter. Tim pusat Apotek Pafarma akan bantu mencarikan dokter, mengurus kerjasama, desain layout & pengadaan barang dan marketing.

Kerjasama Digital Platform

Bekerjasama dengan beberapa digital platform seperti GrabMart



Keseruan Event Pasfarma



PASFARMA RUN 2024



CEK KESEHATAN GRATIS



TENANTS DAY 2024



GRAND OPENING



PENANDATANGANAN MOU KERJASAMA



PERTASHOP DAY 2024



KUNJUNGAN DINAS KESEHATAN



IFRA 2024



IFRA 2023



Dapatkan Untung MAKSIMAL Sekarang!

Diskon IFRA 

Harga Mulai ~~690jt~~

298jt

Siap Buka

 0816-244-557 (Witi)

 0816-244-556 (Reny)

 **Double Diskon** 

Diskon

Kemitraan

Cashback

50% + **30** **Juta** 

 **Triple Bonus** 

Stok Obat

Ditambah

Sepeda

Listrik

Air

Fryer

40jt 



