



maxim
transportasi online

**Buka bisnis transportasi
online dengan
dukungan Maxim**



Pasar menjanjikan untuk bisnis

Pasar transportasi online berkembang pesat.

Teknologi modern telah membuat layanan ini terjangkau dan berkualitas tinggi, dan sekarang semakin banyak orang menggunakan transportasi online untuk perjalanan sehari-hari.

Pertumbuhan pesanan setiap tahunnya memberikan keuntungan yang stabil dan menjadikan transportasi online sebagai arah yang menjanjikan untuk pengembangan bisnis.

Kami membantu untuk memulai:
kembangkan bisnis transportasi online Anda sendiri dengan sepaket dukungan dari Maxim.

Lihat presentasi mengenai cara kerja kami bersama mitra



Maxim hadir di 1.000+ kota di dunia. Di Indonesia, perusahaan beroperasi sejak tahun 2018. Saat ini, layanan dimanfaatkan oleh penduduk 150+ kota di dalam negeri.

Tentang layanan



5+

tahun beroperasi di Indonesia

18+

juta unduhan aplikasi untuk pengemudi

135+

juta unduhan aplikasi untuk order

Tonton video tentang perusahaan

maxim

**Bantuan dalam pengembangan
bisnis**

Perusahaan berupaya untuk menyajikan layanan berkelas dunia di berbagai belahan bumi. Oleh karena itu, perusahaan melatih para mitra dan membantu mengembangkan bisnis mereka.

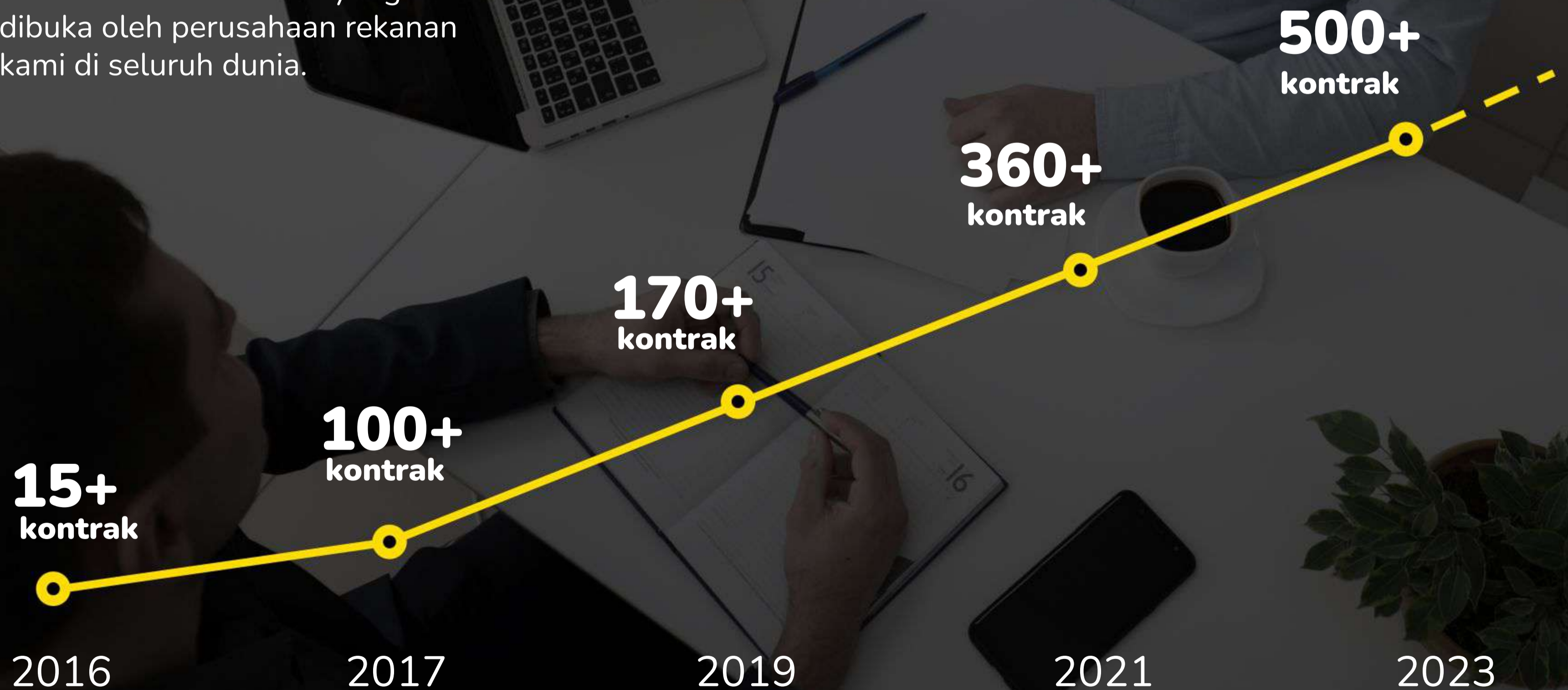
Lihat kota yang tersedia





Dinamika pembangunan

Dalam geografi layanan, ada lebih dari 500 kota yang dibuka oleh perusahaan rekanan kami di seluruh dunia.





Layanan untuk mengelola bisnis

Mengendalikan proses kerja secara daring. Analisis, laporan lengkap mengenai order dan pengemudi, waktu tunggu kendaraan, indikator keuangan dan lainnya dapat dilihat melalui layar komputer.

[Lihat presentasi](#) [Lihat video](#)



Aplikasi untuk pengemudi

Pengemudi mendaftarkan diri di layanan di aplikasi, tak perlu datang ke kantor. Pada saat pertama kali membuka aplikasi, akan muncul pelatihan interaktif berikut video berisi pelajaran.

[Lihat presentasi](#) [Lihat video](#)



Aplikasi untuk pelanggan

Segala yang diperlukan demi kenyamanan pelanggan tersedia di sini: reservasi, peta daring, panggilan, dan obrolan dengan pengemudi.

[Lihat presentasi](#) [Lihat video](#)



Pelatihan dan dukungan

Kursus pelatihan jarak jauh, dukungan, dan konsultasi pakar selama masa kerja sama. Pengalaman tidak diperlukan, bisnis dapat dikelola bahkan oleh pendatang baru sekalipun.

Lihat video



Materi periklanan

Paket materi untuk peluncuran, rekomendasi pemasangan, dan akses ke katalog web periklanan. Anda tidak perlu membuang uang untuk mengembangkan buku merek dan maket sendiri.

Lihat presentasi **Lihat video**



Layanan Asisten

Dukungan pengguna dua puluh empat jam sehari. Membantu Anda dalam berfokus pada pengembangan bisnis, bukan pada rutinitas.

Lihat video



Keuangan
mitra

Penghasilan

Pengemudi membayar komisi kepada layanan, persentase ditetapkan oleh mitra. **Komisi berjumlah mulai dari 10 hingga 15 % untuk setiap order yang dilaksanakan. Ini adalah sumber penghasilan utama.** Ia akan secara otomatis dikreditkan dari akun pribadi pengemudi.

Sistem ini memungkinkan Anda untuk melakukan konfigurasi penerimaan order bukan hanya untuk transportasi penumpang, melainkan juga untuk layanan tambahan, misalnya: pengiriman kurir, pijat dan SPA, pengiriman makanan, pembersihan, pengemudi pribadi, penatu, sewa mobil.





moxim

Keuangan mitra

Pengeluaran

Beberapa poin pengeluaran utama di antaranya adalah pendaftaran PT, iklan, pajak, pekerjaan kantor, layanan Asisten.

Untuk penggunaan merek yang dikembangkan, mitra membayar layanan dengan pembayaran satu kali, lalu saat bisnis mulai menghasilkan keuntungan — persentase dari keuntungan.

The logo for 'maxim' is displayed in a white, lowercase, sans-serif font. The letter 'o' is highlighted in red, while the other letters are white. The background of the entire slide is a dark, blurred photograph of a busy street with many cars and motorcycles, with some lights appearing as bokeh.

Keuangan
mitra

Biaya satu kali

Anda mendapatkan produk perangkat lunak, strategi pengembangan, model bisnis siap pakai, dan hak eksklusif — ini artinya, selain Anda tidak akan ada lagi yang membuka Maxim di kota yang telah Anda pilih.

Jumlah biaya tergantung permukiman:

hingga 50.000 orang — **Rp10.000.000**

mulai dari 50.000 orang hingga 100.000 — **Rp15.000.000**

mulai dari 100.000 orang hingga 200.000 — **Rp20.000.000**

mulai dari 200.000 orang — **Rp30.000.000**



Keuangan
mitra

Pembayaran bulanan

Anda tidak membayar apa pun selama masih belum mencapai keuntungan sebesar Rp7.000.000.

Setelah itu, pembayaran akan menjadi 15 % dari keuntungan.

Lalu, untuk setiap peningkatan keuntungan, terdapat kenaikan sebesar Rp5.000.000 yang berarti peningkatan pembayaran sebesar 5 %.

Rp7.000.000 — 15 %

Rp12.000.000 — 20 %

Rp17.000.000 — 25 %

Besaran pembayaran maksimal — 30 %.





maxim

Keuangan mitra

Asisten

Para pakar kantor jarak jauh mendaftarkan pengemudi dan menjawab pengaduan pengguna layanan. Pembayaran jasa ini berubah secara bertahap:

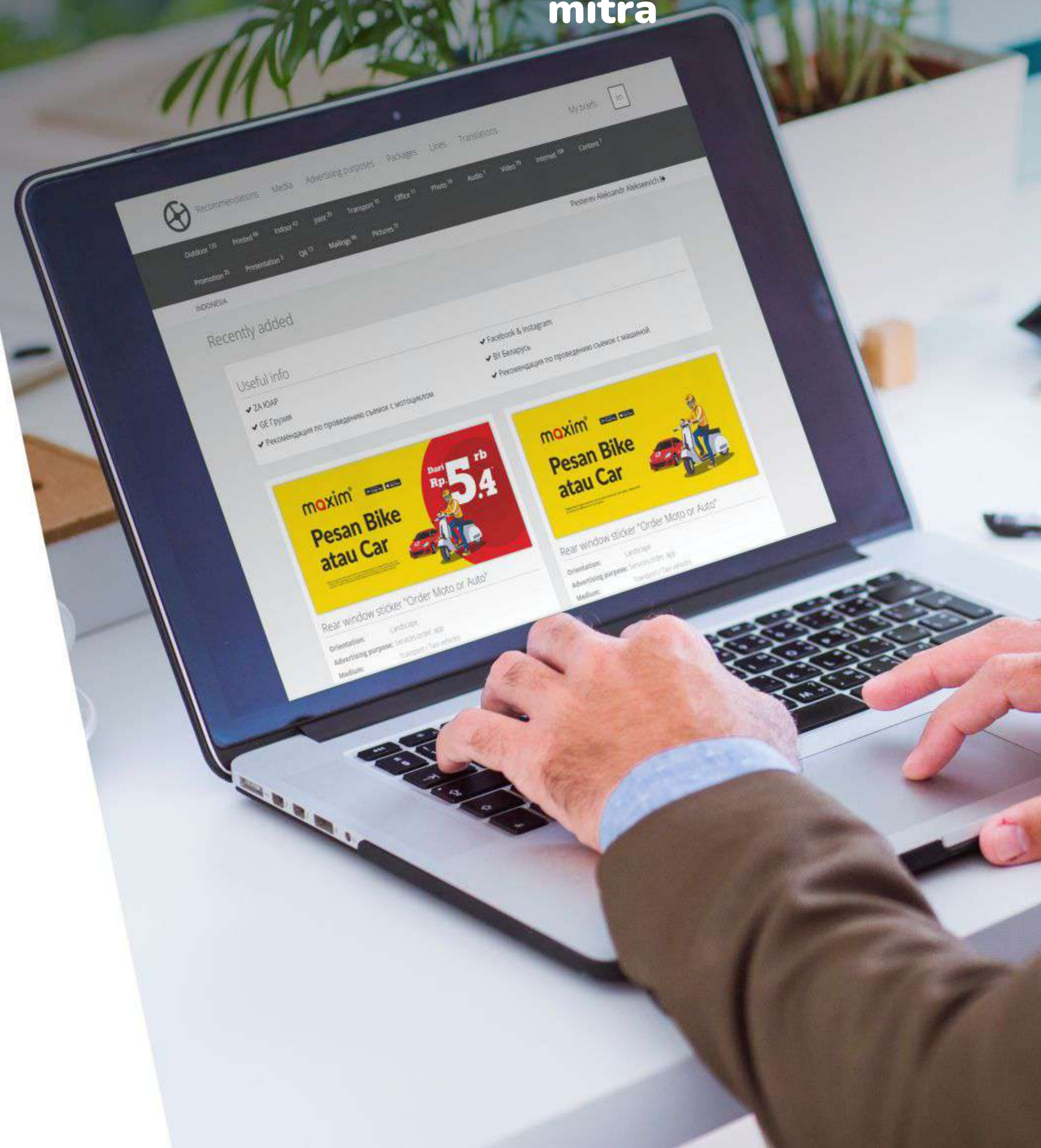
**Rp500.000 —
sebelum royalti ditetapkan**

**Rp1.000.000 —
setelah royalti ditetapkan**

**Rp2.000.000 —
setelah royalti mencapai
angka maksimal**

moxim

**Keuangan
mitra**



Lainnya

- Biaya periklanan online dan offline.
- Biaya sewa kantor dan kebutuhan kantor lainnya.



Langkah-langkah kerja sama bisnis

Rata-rata, peluncuran bisnis memerlukan waktu tiga bulan.

1 **Konsultasi**

2 **Pemilihan kota**

3 **Penandatanganan kontrak**

4 **Pembayaran biaya**

5 **Pelatihan**

6 **Persiapan pembukaan**


7 **Awal kerja**

Hubungi kami untuk mengetahui selengkapnya.

Kami akan memilih solusi bisnis paling optimal untuk kota mana pun.

Kami akan menghitung investasi, jangka waktu balik modal, dan perkiraan penghasilan dengan kalkulator khusus sebelum penandatanganan kontrak.

Kami akan mengadakan presentasi daring dan menunjukkan bagaimana program bekerja.

 **+62 761 600-600-6**

 **sales_id@taximaxim.com**

